

Ogłoszenie o otwartym naborze kandydatów na Partnerów do przygotowania i realizacji projektu w ramach działania 1.1 FEPW Platformy startowe dla nowych pomysłów – komponent I – Inkubacja – rozwój nowego pomysłu biznesowego.

Ogłaszający:

Sieć Badawcza Łukasiewicz – Instytut Technologii Eksploatacji (dalej Łukasiewicz – ITeE), ul. Pułaskiego 6/10, 26-600 Radom, NIP 7960035805 REGON 387139360, KRS 000860815

Dyrektor Łukasiewicz – ITeE na podstawie art. 39 ust. 2 ustawy o zasadach realizacji zadań finansowanych ze środków europejskich w perspektywie finansowej 2021 – 2027 (Dz.U. 2022 poz. 1079, tzw. ustawa wdrożeniowa 2021-2027) ogłasza otwarty nabór kandydatów na Partnerów w celu wspólnej realizacji projektu konkursowego w ramach działania 1.1 FEPW *Platformy startowe dla nowych pomysłów* – komponent I – Inkubacja – rozwój nowego pomysłu biznesowego (oferta dla ośrodków innowacji).

I. Informacje ogólne:

Platformy startowe (PS) dla nowych pomysłów to kompleksowe programy inkubacji innowacyjnych przedsiębiorstw typu startup w Polsce Wschodniej. Wsparcie ma charakter etapowy – składa się z trzech komponentów. Komponent I Inkubacja – zakłada rozwój nowego pomysłu biznesowego. Wsparcie w komponencie I uzyskują projekty polegające na stworzeniu kompleksowego programu inkubacji innowacyjnych startupów, obejmującego usługi niezbędne do przeprowadzenia prac nad rozwojem nowego pomysłu biznesowego. W tym etapie wsparcie będzie koncentrowało się na testowaniu i weryfikowaniu pomysłów i koncepcji biznesowych, aż do momentu przygotowania odpowiedniego modelu biznesowego dla wdrożenia rynkowego innowacyjnego produktu/usługi.

Dofinansowanie mogą otrzymać projekty realizowane w partnerstwie na terytorium co najmniej jednego województwa makroregionu Polski Wschodniej, prowadzone przez Animatorów Platform startowych, w tym także projekty grantowe, polegające na stworzeniu kompleksowego programu inkubacji innowacyjnych pomysłów startupów, obejmującego usługi niezbędne do przeprowadzenia prac nad rozwojem nowego pomysłu biznesowego.



Planowany okres współpracy z Partnerem przy realizacji Projektu to: listopad 2023 – listopad 2027 r.

W ramach projektu zakłada się inkubację od 10 do 40 przedsiębiorstw typu startup w każdym z sześciu do ośmiu cykli inkubacji, trwających od 3 do 8 miesięcy

Ogólny program inkubacji Platformy startowej zakłada realizację, wspólnie przez Partnerów:

- a. Działań informacyjno-promocyjnych programu inkubacji
- b. Organizacja naboru i rekrutacji uczestników programu
- c. Działań polegających na aktywnym oraz skutecznym włączaniu do udziału w program inkubacji osób z grup zagrożonych dyskryminacją
- d. Selekcja i ocena zgłoszonych innowacyjnych pomysłów
- e. Organizacja rund inkubacyjnych, metody i narzędzia inkubacji
- f. Przygotowanie Indywidualnego Planu Inkubacji (IPI) na rzecz inkubacji startupów, z zapewnieniem adekwatnego doboru wyspecyfikowanych, zindywidualizowanych usług podstawowych i specjalistycznych dla startupu
- g. Współpraca ze startupami w ramach inkubacji (narzędzia i tryb planowanej pracy) na rzecz rozwoju innowacyjnych pomysłów, opracowania i testowania produktu w wersji co najmniej MVP, rynkowej weryfikacji modelu biznesowego
- h. Realizacja działań na rzecz promowania zasady zrównoważonego rozwoju w ramach naboru innowacyjnych pomysłów oraz standardu świadczenia usług na rzecz startupów
- i. Dostarczanie narzędzi i metod badania postępu i prawidłowości prac w ramach zaplanowanych IPI startupów oraz warunki i zasady przerwania procesu inkubacji
- j. Organizacja Demo Day dla startupów na zakończenie IPI
- k. Organizacja oceny eksperckiej, rankingującej ocenę startupów na zakończenie IPI.

Programy inkubacji będą realizowane przez podmioty działające w partnerstwie na zasadach, o których mowa w art. 39 ustawy wdrożeniowej. Członkami partnerstwa projektowego są co najmniej ośrodki innowacji w liczbie: minimum 1 ośrodek (nie licząc wnioskodawcy), a maksimum 3 ośrodki. Co najmniej 50% spośród wszystkich członków partnerstw projektowego (tj. wraz z wnioskodawcą) zlokalizowanych w Polsce Wschodniej. Lokalizacja podmiotu będącego partnerem projektowym jest rozumiana jako miejsce rejestracji działalności podmiotu (tj. adres siedziby).

W ramach naboru przewiduje się projekty partnerskie w rozumieniu art. 39 ustawy wdrożeniowej.

II. Słowniczek:

Animator platformy startowej – ośrodek innowacji, strona umowy o dofinansowanie realizacji projektu działania 1.1. FEPW zawartej z PARP;

Działanie akceleracyjne - przyspieszenie rozwoju pomysłów i tworzących je zespołów (grupy co najmniej trzech osób; nie przedsiębiorstwa) prowadzone w drodze ich współpracy szkolenia i mentoringu;

FEPW – Program Fundusze Europejskie dla Polski Wschodniej;

Inkubacja – wsparcie pomysłu biznesowego od chwili rejestracji przedsiębiorcy do czasu zweryfikowania modelu biznesowego i opracowanie produktu o minimalnej koniecznej funkcjonalności;

Nabór – postępowanie w zakresie wyboru projektów do dofinansowania, o którym mowa w art. 50 ust. 1 ustawy wdrożeniowej, nabór nr FEPW.01.01-IP.01-001/23 przeprowadzony w ramach komponentu I;

Partner projektowy – podmiot zaangażowany w realizację projektu i wybrany na zasadach o których mowa w art. 39 ustawy wdrożeniowej, wskazany we wniosku o dofinansowanie jako „partner projektowy”, podmiot ten wnosi zasoby ludzkie, techniczne, organizacyjne lub finansów na warunkach określonych w porozumieniu albo w umowie o partnerstwie, uprawniony do ponoszenia wydatków kwalifikowalnych, o ile możliwość ponoszenia wydatków przez partnera w ramach realizacji projektu została przewidziana w porozumieniu lub umowie o partnerstwie.

Platformy startowe – program wsparcia pomysłów obejmujący fazę inkubacji startupów, realizowany przez Animatora Platformy startowej przy udziale podmiotów działających na rzecz wspierania przedsiębiorczości;

Projekt – kompleksowe przedsięwzięcie, które jest przedmiotem wniosku o dofinansowanie, o którym mowa w art. 2 pkt 22 ustawy wdrożeniowej;

Startup – przedsiębiorstwo stworzone w celu poszukiwania powtarzalnego, skalowalnego i rentownego modelu biznesowego;

Usługa wykonywana – usługi, będące w trakcie realizacji, których zakończona część spełnia określone w ogłoszeniu wymagania. Zamawiający nie dopuszcza sumowania usług z różnych kontraktów w celu uzyskania wartości minimalnej.

III. Ogólne informacje dotyczące postępowania

- 1) Niniejsze ogłoszenie składa się z trzech obszarów działań, do których realizacji Partner będzie zobligowany.
- 2) Partner nie może złożyć oferty tylko na jeden lub dwa z trzech obszarów działań, do których realizacji będzie zobligowany.
- 3) Kandydat na członka partnerstwa projektowego musi posiadać status jednego z podmiotów:
 - a. inkubator technologiczny,
 - b. akcelerator,
 - c. inny ośrodek innowacji.
- 4) Koszty wynagrodzenia ekspertów wraz z pozapłacowymi kosztami pracy niezależnie od formy zatrudnienia tych osób, z zastrzeżeniem, że kwalifikowalnymi składnikami są wynagrodzenia brutto oraz koszty ponoszone przez pracodawcę zgodnie z właściwymi przepisami prawa, w szczególności składki na ubezpieczenia społeczne, zdrowotne, Fundusz Pracy, Fundusz Gwarantowanych Świadczeń Pracowniczych, Pracownicze Plany Kapitałowe, odpisy na ZFŚS lub wydatki ponoszone na Pracowniczy Program Emerytalny. W ramach projektu dopuszcza się także zaangażowanie ekspertów na podstawie umów cywilnoprawnych lub B2B.

IV. Cel partnerstwa:

W celu wspólnej realizacji projektu, Partner wnosi do projektu zasoby ludzkie, organizacyjne, techniczne lub finansowe, realizując wspólnie projekt na warunkach określonych w porozumieniu albo umowie o partnerstwie zgodnie z art. 39 ustawy wdrożeniowej. Potencjał i komplementarność partnera powinny zapewniać skuteczną realizację projektu na rzecz inkubacji startupów.

Zadaniem Partnera będzie ponadto, wspólne z Animatorem Platformy, przygotowanie wniosku o dofinansowanie projektu wraz z załącznikami, realizacja zadań merytorycznych projektu w tym działań promujących oraz edukacyjnych upowszechniających wiedzę o projekcie oraz monitoring projektu. Umowa partnerska będzie określała wysokość środków przekazywanych Partnerom na realizowane przez nich działania oraz sposób ich przekazywania w ramach wspólnie realizowanego projektu.

V. Minimalny zakres zadań i wymagań w stosunku do Partnera dla obszaru OCENA WNIOSKÓW

- 1) zapoznanie się z wnioskiem przed posiedzeniem Panelu
- 2) analiza wniosku i wykonalności proponowanego rozwiązania/ produktu, przygotowanie pytań oraz kwestii do wyjaśnienia podczas posiedzenia Panelu,
- 3) udział w posiedzeniu Panelu i dokonanie oceny przydzielonych wniosków wraz z przesłaniem podpisanych kart oceny.

VI. Minimalny zakres zadań i wymagań w stosunku do Partnera dla obszaru INTERNACJONALIZACJA

- 1) Zapoznanie się z dokumentacją pomysłu przedsiębiorstwa typu startup
- 2) realizacja co najmniej jednej inicjatywy dla najlepszych startupów, na terenie innym niż Polska, wspierającej zdolność do internacjonalizacji uczestniczących podmiotów i znajomość rynków, i ekosystemów zagranicznych

VII. Minimalny zakres zadań i wymagań w stosunku do Partnera dla obszaru MANAGER INKUBACJI

- 1) Zapewnienie w okresie realizacji Projektu managerów inkubacji pracujących z przedsiębiorstwami typu startup,
- 2) Raportowanie Łukasiewicz – ITEE postępów prowadzonych inkubacji zgodnie z wytycznymi Ogłaszającego.
- 3) Przedkładanie Łukasiewicz – ITEE dokumentacji finansowej związanej z pracą Managerów Inkubacji niezbędnej do przygotowania wniosków o płatność.
- 4) Czas poświęcony na wykonanie czynności i zadań nie może być krótszy niż 50 godzin zegarowych w trakcie jednego cyklu inkubacji na jedno przedsiębiorstwo typu startup.
- 5) Koordynacja pracy wskazanych Managerów inkubacji względem przedsiębiorstwa typu startup, w minimalnym zakresie:
 - a. przygotowanie we współpracy z przedsiębiorstwem typu startup Indywidualnego Planu Inkubacji (IPI),
 - b. dobór usług podstawowych i specjalistycznych niezbędnych do realizacji założeń programu inkubacji, sporządzanie i aktualizowanie deklaracji usług obejmującej zakres usług zawartych w indywidualnym programie inkubacji przedsiębiorstwa typu startup.

- c. współpraca przy przygotowaniu modelu biznesowego, w tym weryfikacja hipotez biznesowych, z wykorzystaniem partnerów ekosystemowych (jeśli dotyczy),
 - d. współpraca przy opracowaniu i testowaniu MVP,
 - e. ewentualny dobór mentorów wspierających rozwój biznesowy i technologiczny przedsiębiorstwa typu startup,
 - f. monitorowanie przebiegu inkubacji i weryfikacja postępów wg. kamieni milowych.
- 6) Opracowanie i przekazanie, po zakończeniu procesu inkubacji danego przedsiębiorstwa typu startup, końcowego raportu, którego wzór określa Instytucja Pośrednicząca (Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości).
 - 7) przygotowywanie dokumentacji sprawozdawczej z procesu inkubacji zgodnie z wytycznymi Ogłaszającego.
 - 8) Raportowanie na bieżąco postępów procesu inkubacji w narzędziu informatycznym do zarządzania projektem (jeżeli dotyczy)

VIII. Minimalne wymagania wobec Partnera

- 1) Partner zapewni co najmniej 2 ekspertów do indywidualnego doradztwa na rzecz przedsiębiorstw typu startup w zakresie usług specjalistycznych, z doświadczeniem w świadczeniu wsparcia dla przedsiębiorstw, w co najmniej jednej ze wskazanych poniżej branż:

- a. Żywność i przemysł rolno-spożywczy
- b. Produkcja maszyn i urządzeń
- c. Energia
- d. Ekologia, w tym budownictwo ekologiczne

Każdy z Ekspertów wskazany przez Partnera powinni spełniać, łącznie, co najmniej następujące warunki:

- a. wykształcenie wyższe,
- b. co najmniej trzy lata doświadczenia zawodowego w zakresie udzielania wsparcia przedsiębiorstwom typu startup, z co najmniej jednej ze wskazanych powyżej branż.

W celu potwierdzenia doświadczenia zawodowego każdego z ekspertów, Partner załączy do Formularza ofertowego CV ekspertów, z których w jasny sposób musi wynikać doświadczenie eksperta.

- 2) Partner zapewni co najmniej 3 ekspertów do oceny wniosków na Panelach, w tym co najmniej po 1 ekspercie w każdym z poniższych obszarów:

- a. Ekspert biznesowy, który powinien spełnić łącznie poniższe warunki:
 - co najmniej 3 lat doświadczenia w pracy na stanowisku związanym z analizą finansową przedsiębiorstw lub inwestycjami kapitałowymi,
 - doświadczenie w ocenie co najmniej 5 pomysłów biznesowych w ciągu ostatnich 3 lat przed datą ogłoszenia niniejszego Konkursu.
 - b. Ekspert branżowy – co najmniej jeden dla każdej ze wskazanych powyżej branż; każdy powinien spełnić łącznie poniższe warunki:
 - co najmniej 3 lat doświadczenia w pracy w branży na stanowisku merytorycznym,
 - doświadczenie w ocenie co najmniej 5 pomysłów biznesowych w ciągu ostatnich 3 lat przed datą ogłoszenia niniejszego Konkursu.
- 3) Partner zapewni co najmniej 4 Managerów Inkubacji, a każdy z nich powinien spełniać, łącznie, następujące kryteria:
- a. Posiada wykształcenia wyższego.
 - b. Posiada doświadczenia w inkubacji lub akceleracji minimum 5 przedsiębiorstw typu startup.

Uwaga: Za doświadczenie nie uznaje się: świadczenia usług księgowych na rzecz przedsiębiorstw, pozyskiwania dofinansowania unijnego, wynajmu powierzchni biurowej, organizacji wydarzeń i konferencji, prowadzenia szkoleń niezwiązanych bezpośrednio z rozwojem biznesu.

- 4) Partner posiada doświadczenie w organizacji programów zagranicznych skierowanych do startupów, wspierających ich znajomość ekosystemów za granicą i wspierających zdolność do internacjonalizacji

Kandydat na Partnera powinien posiadać doświadczenie w organizacji i realizacji usług dla startupów, tj. **co najmniej jednej inicjatywy** w formie programów wspierających zdolność do internacjonalizacji i znajomość rynków i ekosystemów zagranicznych (punkty nie będą przyznane za wyjazd związany z udziałem w konferencji) w przy czym należy uwzględnić usługi z okresu maksymalnie 7 lat przed dniem 12.04.2023 r.

W zakres jednej inicjatywy powinny wchodzić takich elementy jak: spotkania match-making, organizacja co najmniej jednego Demo Day za granicą, wizyty studyjne, spotkania z aktorami ekosystemu jak np. infrastruktura naukowo-badawcza, fundusze VC, firmy, inne.

- 5) Partner, w okresie 7 lat przed dniem 12.04.2023 r., a jeżeli okres prowadzenia działalności jest krótszy – w tym okresie, zrealizował co najmniej trzy, w charakterze operatora lub współoperatora (np. Partner konsorcjum) działania/ programy akceleracyjne lub inkubacyjne, których adresatem (uczestnikiem/ odbiorcą działań) były zespoły (grupy co najmniej trzech osób) lub startupy, realizowanych na bazie tego samego schematu.

Jeżeli Partner w ramach jednego programu/ projektu realizował kilka edycji powtarzalnego oraz pełnego procesu akceleracyjnego, każda z taka pojedyncza edycja zostanie uznana przez Zamawiającego jak jedną usługę.

Zamawiający za każdą zrealizowaną usługę uzna usługę zrealizowaną w charakterze operatora/ wykonawcy działania akceleracyjnego, której:

- adresatem (uczestnikiem/ odbiorcą działań) były zespoły (grupy co najmniej trzech osób, nie przedsiębiorstwa),
- wartość każdej z nich wynosiła co najmniej 70 000,00 zł brutto,
- zorganizowano co najmniej 1 DemoDay,
- która była realizowana jako proces uwzględniający następujące elementy:
 1. Zdefiniowanie rynku i klienta.
 2. Czym jest rozwiązanie dostarczane dla rynku/klienta i jaka jest jego pozycja konkurencyjna.
 3. W jaki sposób klient pozyskuje produkt/rozwiązanie startupu
 4. Model biznesowy
 5. W jaki sposób zaprojektujesz zbudujesz swój produkt
 6. Jak produkt jest skalowalny

IX. Kryteria wyboru partnera

- 1) Sieć Badawcza Łukasiewicz-ITEE dopuszcza w ramach niniejszego ogłoszenia wybór tylko jednego partnera.
- 2) Wymogi dotyczące przygotowania oferty sprawdzane będą podczas oceny formalnej, zgodnie z poniższymi zasadami. Należy spełnić wszystkie kryteria łącznie i otrzymać 4 pkt.
- 3) Oferty, które nie uzyskały w wyniku oceny formalnej wymaganych 4 pkt zostaną odrzucone bez możliwości uzupełnienia.

4) Kryteria formalne

Lp.	Nazwa kryterium	Liczba punktów	Wymagana liczba punktów
1 .	Oferta została złożona w wymaganym terminie i we wskazanym miejscu	0 lub 1	1
2.	Oferta została złożona na formularzu ofertowym stanowiącym załącznik nr 1 do niniejszego ogłoszenia	0 lub 1	1
3.	Oferta została podpisana przez osoby upoważnione do reprezentowania oferenta	0 lub 1	1
4.	Do oferty załączono wszystkie wymagane załączniki	0 lub 1	1

5) Sieć Badawcza Łukasiewicz-ITEE przy wyborze partnerów uwzględni kryteria merytoryczne:

- a. Zasoby merytoryczne potencjalnych partnerów do programu inkubacji,
- b. Doświadczenie potencjalnych partnerów w koordynacji programów akceleratorycznych dla startupów
- c. Działania potencjalnych partnerów na rzecz rekrutacji i promocji w Polsce i za granicą wysoce specjalistycznych start-upów

6) Możliwe jest uzyskanie maksymalnie 100 pkt w ocenie merytorycznej, przy czym aby oferta została oceniona pozytywnie, musi uzyskać minimum 25 pkt.

7) Kryteria merytoryczne:

a. Doświadczenie Ekspertów oceniających

- Każdy z zaproponowanych Ekspertów posiada doświadczenie w ocenie 5 pomysłów biznesowych zespołów/ przedsiębiorstw typu startup — 5 pkt;
- Każdy z zaproponowanych Ekspertów posiada doświadczenie w ocenie powyżej 6 pomysłów biznesowych zespołów/ przedsiębiorstw typu startup — 15 pkt.

b. Doświadczenie Managerów Inkubacji

- Każdy z zaproponowanych Managerów inkubacji posiada doświadczenie w inkubacji lub akceleracji 5 przedsiębiorstw typu startup — 5 pkt;
- Każdy z zaproponowanych Managerów inkubacji posiada doświadczenie w inkubacji lub akceleracji 6-8 przedsiębiorstw typu startup — 15 pkt;
- Każdy z zaproponowanych Managerów inkubacji posiada doświadczenie w inkubacji lub akceleracji powyżej 8 przedsiębiorstw typu startup — 25 pkt.

c. Doświadczenie w organizacji programów zagranicznych skierowanych do startupów, wspierających ich znajomość ekosystemów za granicą i wspierających zdolność do internacjonalizacji, zgodnie z wymogami określonymi w pkt VIII. 5)

- Oferent wykazał doświadczenie w realizacji 1 inicjatywy realizowanej za granicą i wspierającej zdolność do internacjonalizacji – 5 pkt;
- Oferent wykazał doświadczenie w realizacji 2 inicjatyw realizowanych za granicą i wspierających zdolność do internacjonalizacji – 10 pkt;
- Oferent wykazał doświadczenie w realizacji 3 i więcej inicjatyw realizowanych za granicą i wspierających zdolność do internacjonalizacji – 30 pkt.

d. Doświadczenie w realizacji, w charakterze operatora lub współoperatora (np. Partner konsorcjum) działań/ programów akceleracyjnych lub inkubacyjnych, których adresatem (uczestnikiem/ odbiorcą działań) były zespoły (grupy co najmniej trzech osób) lub startupy, realizowanych na bazie tego samego schematu, zgodnie z wymogami określonymi w pkt VIII. 6)

- Oferent wykazał doświadczenia w realizacji 3 działań/ programów akceleracyjnych lub inkubacyjnych dla zespołów lub start-upów – 5 pkt
- Oferent wykazał doświadczenia w realizacji od 4 do 8 działań/ programów akceleracyjnych lub inkubacyjnych dla zespołów lub start-upów – 10 pkt;
- Oferent wykazał doświadczenia w realizacji powyżej 9 działań/ programów akceleracyjnych lub inkubacyjnych dla zespołów lub start-upów – 30 pkt.

Uwaga! W przypadku uzyskania przez oferentów równej liczby punktów decyduje wyższa wartość uzyskana w zakresie „internacjonalizacji”, jeśli i tu jest taka sama ilość punktów, to zadecyduje „doświadczenie

w realizacji w charakterze operatora lub współoperatora działań i programów akceleryacyjnych lub inkubacyjnych...”, jeśli i tu nie będzie wyraźnego wyróżnika, to decyduje punktacja w zakresie „doświadczenia menadżerów inkubacji”, a następnie dalej w przypadku braku jednoznacznego wyniku przyjmujemy „doświadczenia ekspertów oceniających”, a jeśli i tu będzie rozstrzygnięcia to zadecyduje „kolejność wpływu oferty”.

X. Dodatkowe wymagania wobec Partnera.

Partnerem w projekcie może być wyłącznie kandydat na partnera, który:

- 1) w dniu składania przez Animatora Platformy startowej wniosku o dofinansowanie nie jest partnerem w innym projekcie w działaniu 1.1 FEPW Platformy startowe dla nowych pomysłów – komponent I – – Inkubacja – rozwój nowego pomysłu biznesowego (oferta dla ośrodków innowacji);
- 2) występuje tylko w jednym wniosku o dofinansowanie złożonym w Naborze wniosków o dofinansowanie „Rozwój startupów w Polsce Wschodniej”, prowadzonym przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości; numer naboru: FEPW.01.01-IP.01-001/23;
- 3) nie występuje w roli wnioskodawcy lub partnera w innych projektach złożonych w ramach Działania 1.1 PLATFORMY STARTOWE DLA NOWYCH POMYSŁÓW;
- 4) nie zalega z płatnościami na rzecz podmiotów publicznych (ZUS, Urząd Skarbowy);
- 5) nie znajduje się w stanie upadłości (nie została ogłoszona decyzja o jego upadłości);
- 6) nie jest w trakcie rozwiązywania działalności, nie znajduje się pod zarządem komisyjnym, nie znajduje się w toku likwidacji, postępowania upadłościowego, postępowania naprawczego, nie zawiesił prowadzenia działalności lub nie znajduje się w innej, podobnej sytuacji wynikającej z przepisów prawa;
- 7) nie został skazany prawomocnym wyrokiem za przestępstwo składania fałszywych zeznań, przekupstwa, przeciwko mieniu, wiarygodności dokumentów, obrotowi pieniędzmi i papierami wartościowymi, obrotowi gospodarczemu, systemowi bankowemu, karnoskarbowe albo inne związane z wykonaniem działalności gospodarczej lub popełnione w celu osiągnięcia korzyści majątkowych;
- 8) osoby działające w imieniu kandydata na Partnera nie zostały skazane prawomocnym wyrokiem za przestępstwo popełnione w związku z prośbą pozyskania środków publicznych lub w związku z gospodarowaniem takimi środkami przez okres 3 lat od dnia uprawomocnienia się wyroku;
- 9) zapoznał się i akceptuje wymogi konkursu, dostępne pod adresem internetowym

<https://www.parp.gov.pl/component/grants/grants/platformy-startowe-dla-nowych-pomyslow#dokumenty> .

XI. Sposób składania oferty i wymagane dokumenty.

- 1) Ofertę należy złożyć w formie pisemnej, z wykorzystaniem wzoru formularza oferty załączonego do niniejszego ogłoszenia – Załącznik nr 1.
- 2) Każdy oferent może złożyć tylko jedną ofertę;
- 3) Oferta powinna być sporządzona w języku polskim.
- 4) Oferent ponosi wszystkie koszty związane z przygotowaniem i złożeniem oferty. Łukasiewicz - ITeE nie przewiduje zwrotu kosztów udziału w postępowaniu.
- 5) Do oferty należy załączyć następujące dokumenty:
 - a. Odpis z właściwego rejestru lub inne dokumenty potwierdzające status prawny kandydata na Partnera.
 - b. Dokument wskazujący wartość swoich obrotów za ostatni zatwierdzony rok obrotowy.
 - c. CV osób wskazujące na wykształcenie, doświadczenie, kompetencje, dokonania, branży oraz środowiska, w jakim pracują (region, kraj, świat), osoby/osób wskazanych w ofercie do pełnienia roli **eksperta** w projekcie.
 - d. CV osób wskazujące na wykształcenie, doświadczenie, kompetencje, dokonania, branży oraz środowiska, w jakim pracują (region, kraj, świat), osoby/osób wskazanych w ofercie do pełnienia roli **managera inkubacji** w projekcie
 - e. Dodatkowy opis działań, które może zrealizować w projekcie, zgodnie z przedstawionym w punkcie I *Programem inkubacji Platformy startowej*.
 - f. W celu potwierdzenia posiadanego doświadczenia Partner przedłoży jako załączniki do Formularza ofertowego potwierdzenia realizacji usług w postaci faktur lub protokołów odbioru podpisanych przez przedsiębiorstwa potwierdzone za zgodność z oryginałem (wartość może być zanonimizowana).

Wszystkie dokumenty winny być podpisane przez osobę uprawnioną do reprezentowania kandydata na Partnera (w przypadku, gdy czynności, w tym np. podpisywanie oświadczeń, będą dokonywane przez osoby inne niż uprawnione do reprezentacji kandydata na Partnera - wymagane jest pełnomocnictwo).

XII. Termin i miejsca składania zgłoszeń

Zgłoszenia z dopiskiem „Otwarty nabór kandydatów na Partnerów w celu wspólnej realizacji projektu konkursowego w ramach działania 1.1 FEPW Platformy startowe dla nowych pomysłów – komponent I – Inkubacja – rozwój nowego pomysłu biznesowego, należy złożyć w zamkniętych kopertach, do dnia 02.06.2023 r.:

- a. osobiście, (w dni robocze w godz. od 7.00 do 15.00),
- b. lub przesłać na adres: Sieć Badawcza Łukasiewicz – Instytut Technologii Eksploatacji, ul. Pułaskiego 6/10, 26-600 Radom (o zachowaniu terminu decyduje data wpływu zgłoszenia),
- c. lub w formie elektronicznej na adres:
andrzej.stepnikowski@itee.lukasiewicz.gov.pl w jednej z następujących form:
 - zeskanowanych oryginałów dokumentów składających się na ofertę, opatrzonych własnoręcznym podpisem osoby/osób uprawnionych do reprezentowania kandydata na Partnera (preferowany format PDF).
 - przekonwertowanych do formatu PDF plików składających się na ofertę, podpisanych następnie kwalifikowanym podpisem elektronicznym, podpisem zaufanym lub podpisem osobistym osoby/osób uprawnionych do reprezentowania kandydata na partnera.

Rozpatrywane będą wyłącznie zgłoszenia złożone w terminie określonym w ogłoszeniu, zawierające komplet wymaganych dokumentów.

XIII. Sposób oceny złożonych ofert:

- 1) Nadesłane oferty będą podlegać ocenie komisji powołanej zarządzeniem Dyrektora Łukasiewicz – ITeE
- 2) Posiedzenie komisji odbędzie się w dn. 05.06.2023 r.
- 3) Komisja może na każdym etapie oceny zwrócić się do oferenta z prośbą o dostarczenie dokumentów poświadczających wskazane w ofercie doświadczenie. Oferent jest zobowiązany uczynić to niezwłocznie, nie dłużej niż w przeciągu 2 dni roboczych.
- 4) Z oceny prawidłowo złożonych ofert zostanie sporządzony protokół, w którym zostanie zawarta informacja o wyborze partnerów.
- 5) Wymogi dotyczące przygotowania oferty sprawdzane będą podczas oceny formalnej.
- 6) Zamawiający (Łukasiewicz – ITeE) ma prawo odrzucenia oferty złożonej przez Oferenta niespełniającego warunków udziału

w postępowaniu lub jeśli oferta jest niekompletna lub niezgodna z niniejszym ogłoszeniem.

- 7) Zamawiający (Łukasiewicz - ITeE) dokona oceny złożonych ofert w drodze przyznania punktacji oraz porównania ofert z punktu widzenia zapewnienia jak najlepszego poziomu realizacji celów projektu oraz partnerstwa, dokonując wyboru Partnera z zachowaniem zasady przejrzystości i równego traktowania podmiotów.
- 8) Ocena zostanie dokonana również pod kątem komplementarności potencjału partnerstwa.

XIV. Postanowienia końcowe

Ogłaszający nabór zastrzega sobie prawo do odwołania konkursu lub unieważnienia naboru bez podania przyczyny.

Wybór partnera jest skuteczny w przypadku otrzymania dofinansowania przez Sieć Badawczą Łukasiewicz – Instytut Technologii Eksploatacji, w ramach działania 1.1 FEPW Platformy startowe dla nowych pomysłów – – komponent I – Inkubacja – rozwój nowego pomysłu biznesowego (oferta dla ośrodków innowacji).

Wynik konkursu zostanie podany do publicznej wiadomości w formie informacji na stronie internetowej Łukasiewicz – ITeE (www.itee.lukasiewicz.gov.pl) w terminie do 5 dni roboczych od upływu terminu składania zgłoszeń.

Dodatkowe informacje w sprawie: dr Andrzej Stępnikowski andrzej.stepnikowski@itee.lukasiewicz.gov.pl, tel. kom. +48 601 265 244, +48 48 364 42 41.